

# ニーズのその先へ。NECのSaaS

～ クラウド時代に向けたNECの取り組み ～

2009年7月3日

NEC マネージドプラットフォームサービス本部長

細田 稔

# 目次

---

1. クラウドサービスとは
2. NECがご提供する  
クラウド指向サービスプラットフォームソリューション
3. NECのSaaS
4. サービスのご紹介
5. SaaS基盤サービス「RIACUBE／SP」

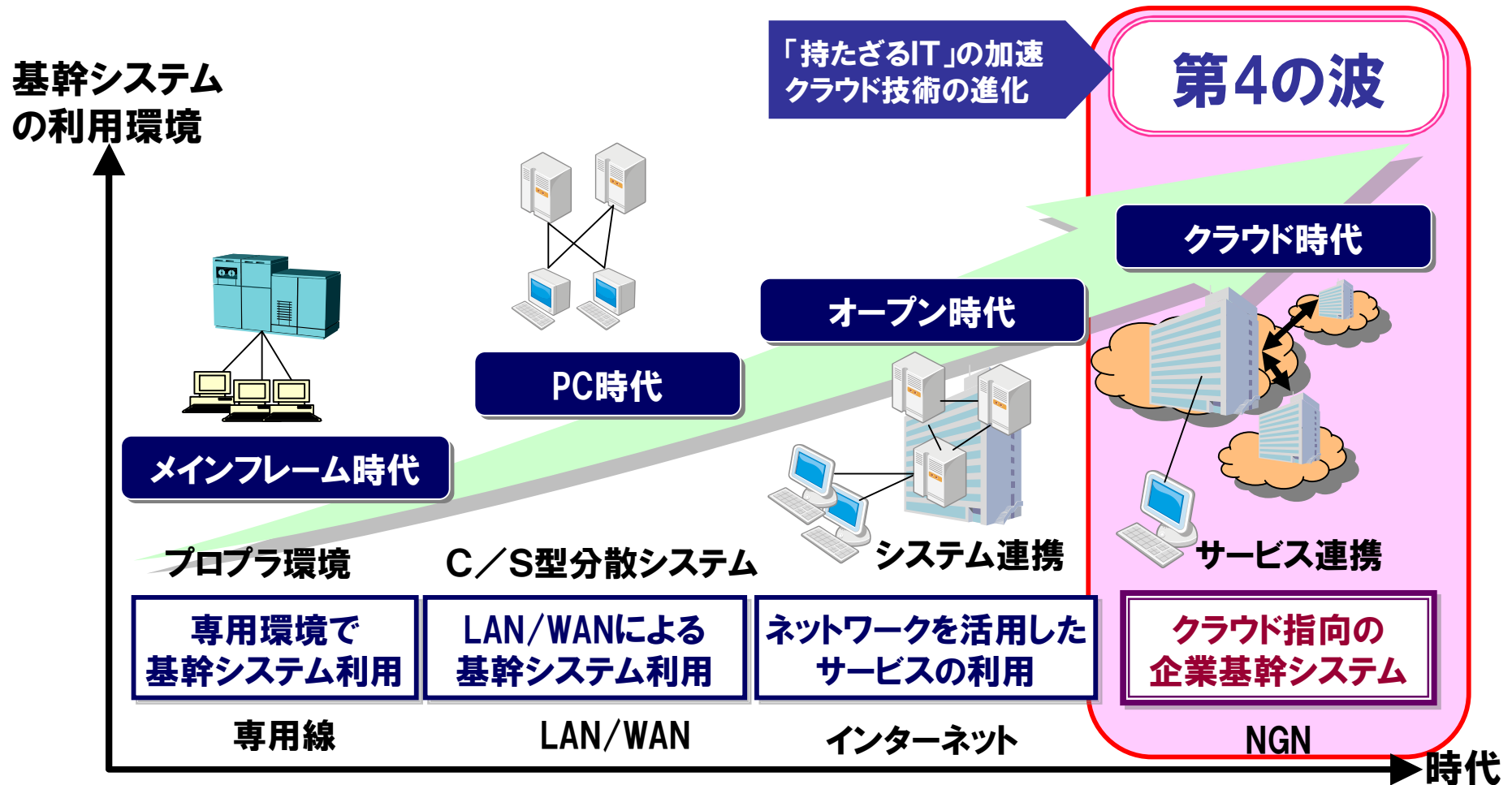
著作者の許可無く本資料の複製・改変・二次配付などを行うことはできません。  
如何なる場合においても無断使用の一切を禁止しております。  
本資料中の製品名は、一般に各社の商標または登録商標です。  
本資料の内容は改良等のため予告なしに変更することがありますのでご了承下さい。



# 1. クラウドサービスとは

# 情報システムの利用環境の変化

- ネットワークドリブンで、企業基幹システムの処理形態が進化
- NGNのさらなる浸透により、クラウド指向での基幹システム利用が可能に

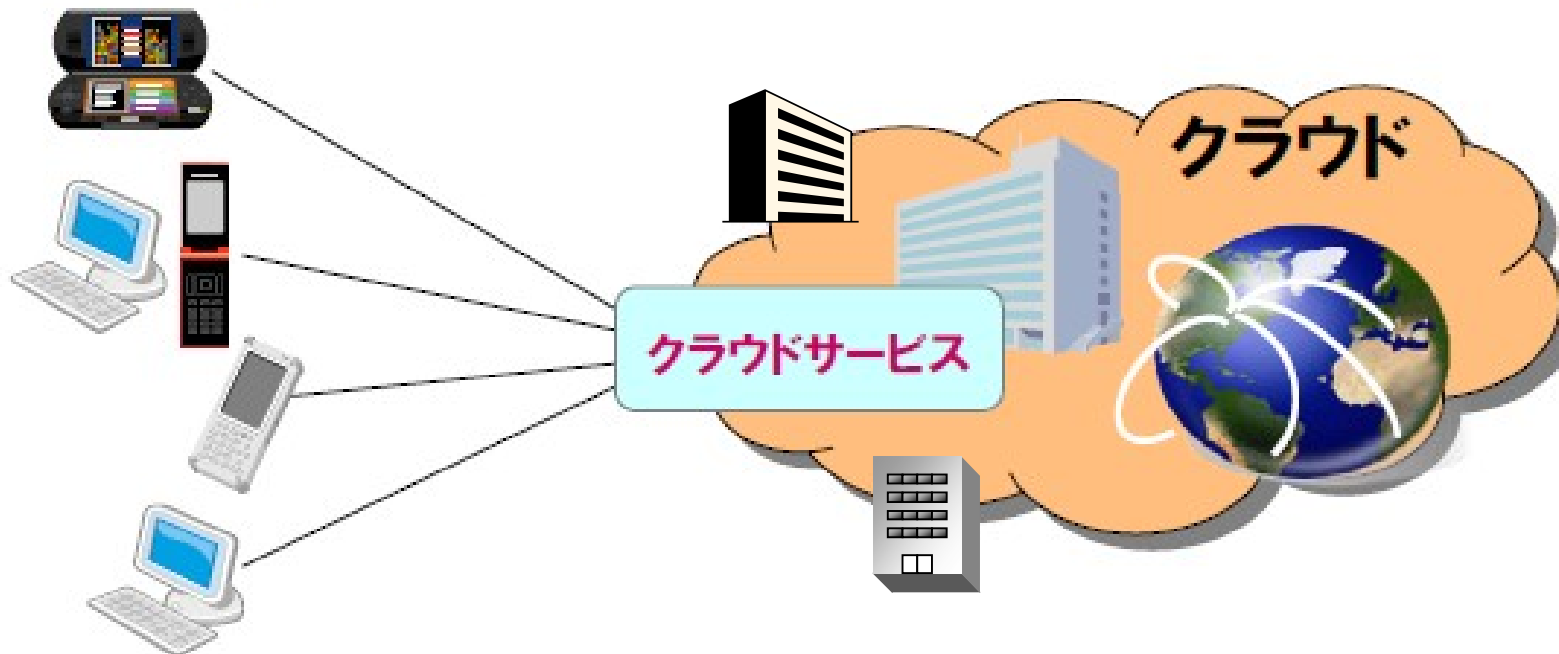


# クラウドサービスに関する世の中の一般的な解釈

- クラウドサービス(またはクラウドコンピューティング)とは
  - ・まだ、各社各様な定義であるが、実サービスが提供され始めている。
  - ・共通的に言えること:「持たざるIT」、「NWを介して(サービスとして)IT機能を利用」

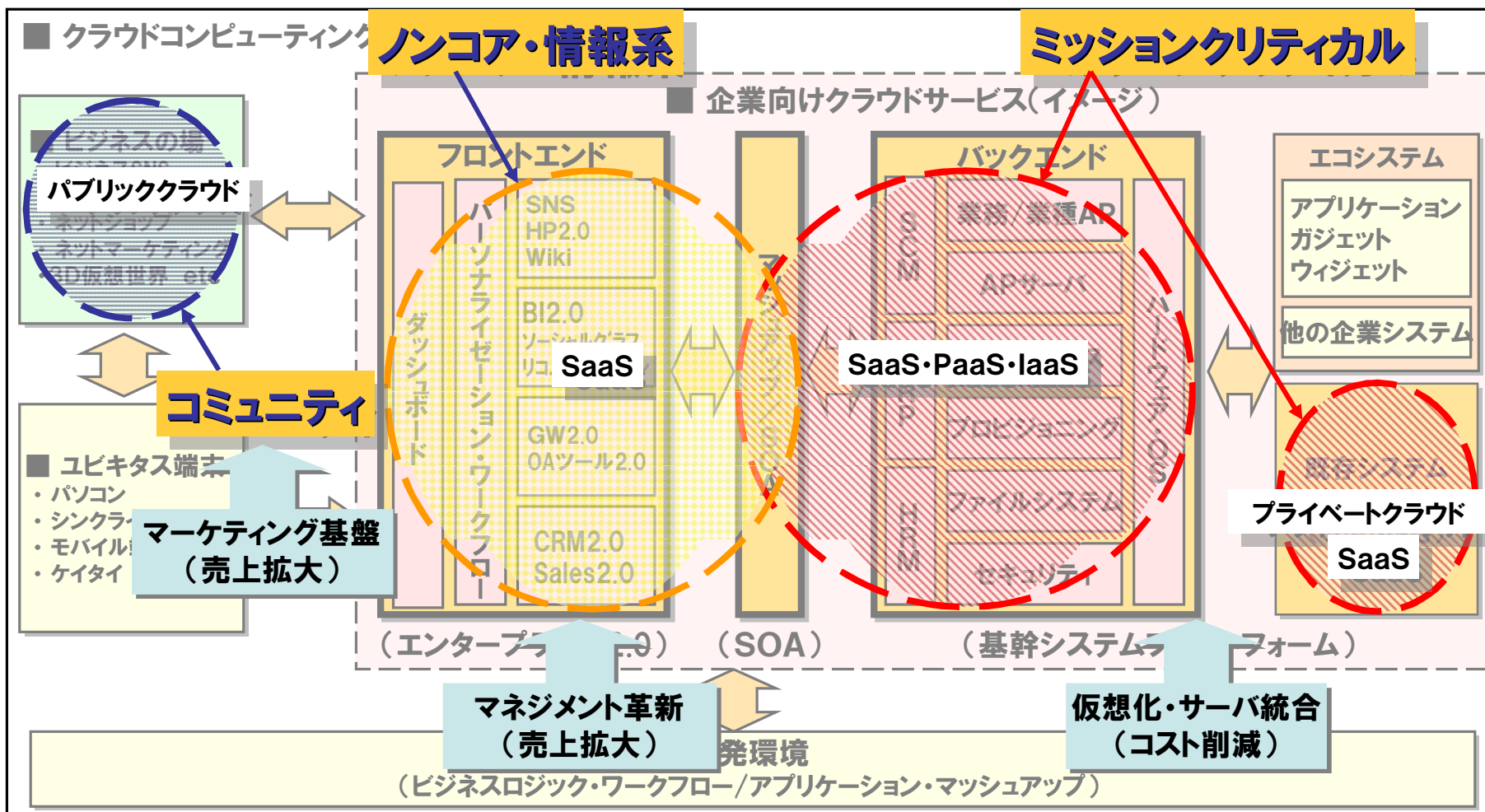
- ◆顧客は多様な端末からクラウド上のサービスを利用
  - ー顧客からはクラウドの向こう側にあるコンピュータは見えない
  - ー顧客から見えるのはサービスメニューとサービスレベル

多様な端末

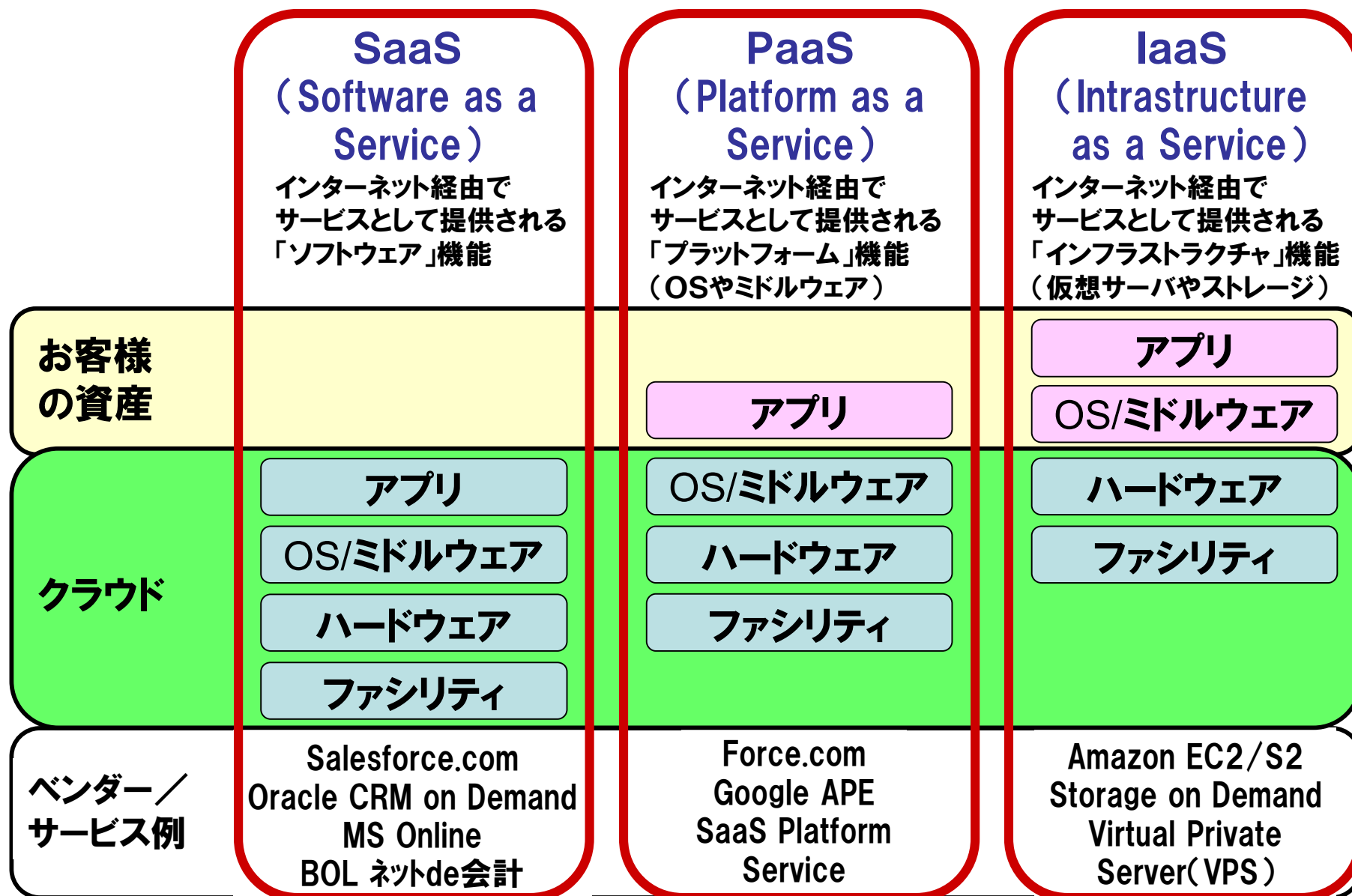


# クラウドサービスのシステムアーキテクチャの方向性

- ミッションクリティカル領域は、大手データセンター/自社システムを利用、ノンコア・情報系・コミュニティ領域は、SaaS/パブリッククラウドを活用



# お客様におけるクラウドのご利用パターン



# クラウドサービスの課題

- 「持たざるIT」(光)へのパラダイムシフトによって課題(影)も発生し得る

課題	内容
サービス品質維持	企業が自前で構築する場合 (on premise) と同等の品質を維持継続できるか？(機能、性能、可用性、etc.)
トラブル対応力	業務運用までサービスプロバイダにまかせられるか？ (特に、自前との混在環境で)
情報部門の存続	自社の情報部員は減らせるか？ (企画は必要としても、IT、運用メンバーは？)
新たなビジネスプロセスへの追従	絶え間ないビジネスプロセス変革へ対応できるか？ (一度利用したら、他のサービスへの移行が困難？)

解決

NECの新しいサービスの形「クラウド指向サービスプラットフォームソリューション」





## 2. NECがご提供する クラウド指向サービスプラットフォームソリューション

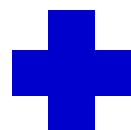
# クラウド指向サービスプラットフォームソリューション

4月23日  
発表

- アウトソーシングを中心とした既存サービス事業は継続し強化
- 新しいサービス事業領域においては『クラウド指向サービスプラットフォームソリューション』を提供

## 既存サービス事業

- ◆ プロダクト保守サービス
- ◆ コンサルティングサービス
- ◆ IT運用サービス
  - IT O(システムマネジメント)
  - ハウジング/ホスティング
  - AP運用支援
  - NW管理



## 新しいサービス事業

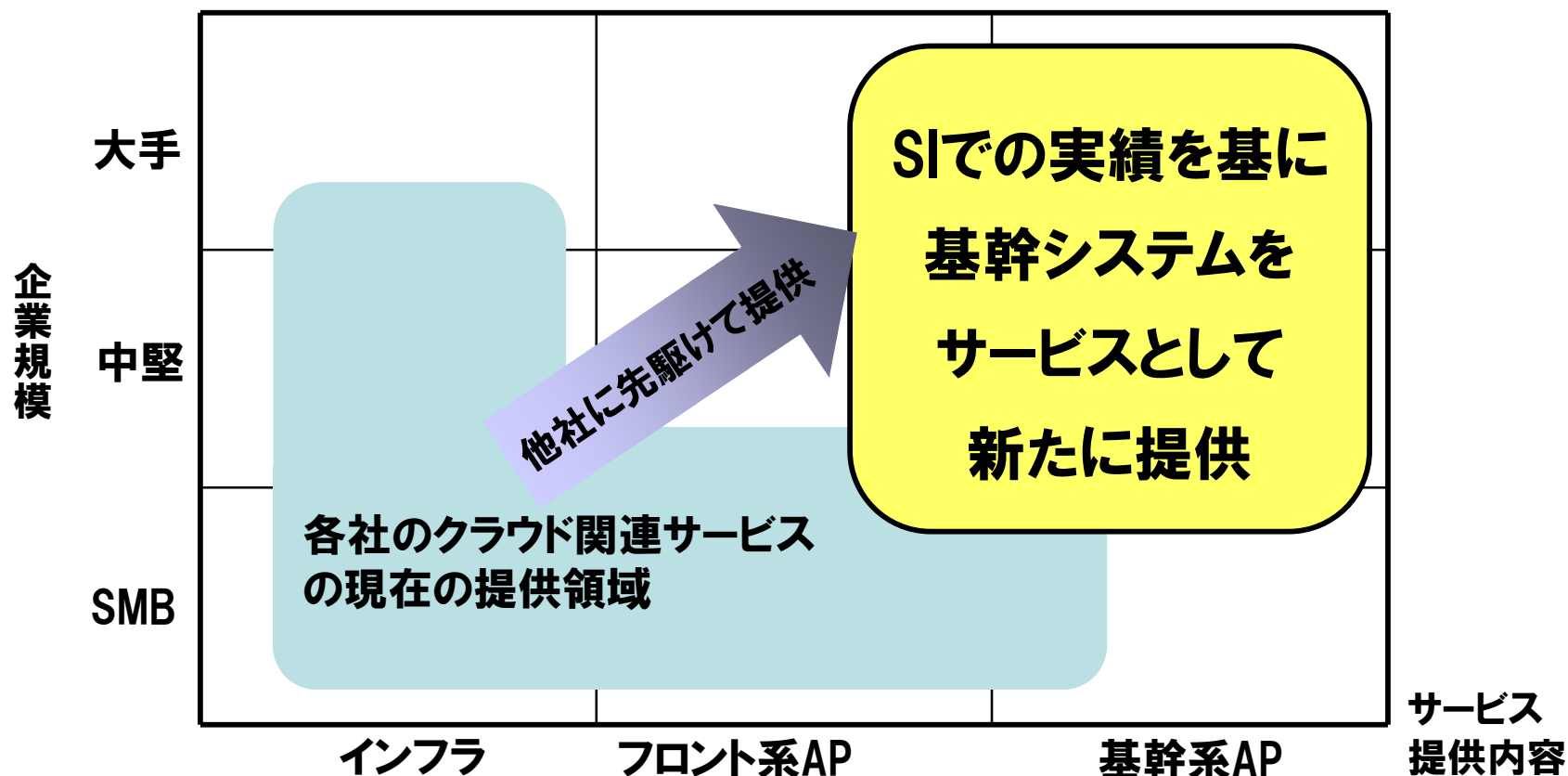
『クラウド指向サービス  
プラットフォーム  
ソリューション』

その他の  
取り組み

# 基幹システムを支えるサービスを他社に先駆けて提供

## ● 他社に先駆けて提供できるポイント

- ・上流業務プロセスからの見直しを通じたシステムの標準化/共通化  
⇒外部サービスの導入が容易になり、かつ有効活用できる(NEC自ら実践)
- ・SIでの実績に基づき、短期間、低コスト、高品質なサービスを実現
- ・基幹システムの多様な要件に対応(共同センタ型、個別対応型)



# コンセプト

- 「クラウド指向サービスプラットフォームソリューション」により、経済不況にも打ち勝てる両輪経営の実現を支援

企業経営に  
求められるもの

筋肉質経営  
(TCO削減)

両輪経営

新規事業の  
早期立ち上げ

企業システムに  
求められるもの

コスト削減  
(持たざるIT)

スピード  
(サービスPF型)

柔軟性  
(SOA等)

クラウド指向サービスPFソリューションによる  
企業システム改革

クラウドの特徴

投資の平準化  
(ユーティリティ課金等)

+

クラウド技術  
(仮想化、マルチテナント等)

コンサルティング

業務プロセス改革ノウハウ

システム

実績のあるシステム (サービスプラットフォーム: 基幹・新領域)

技術/製品

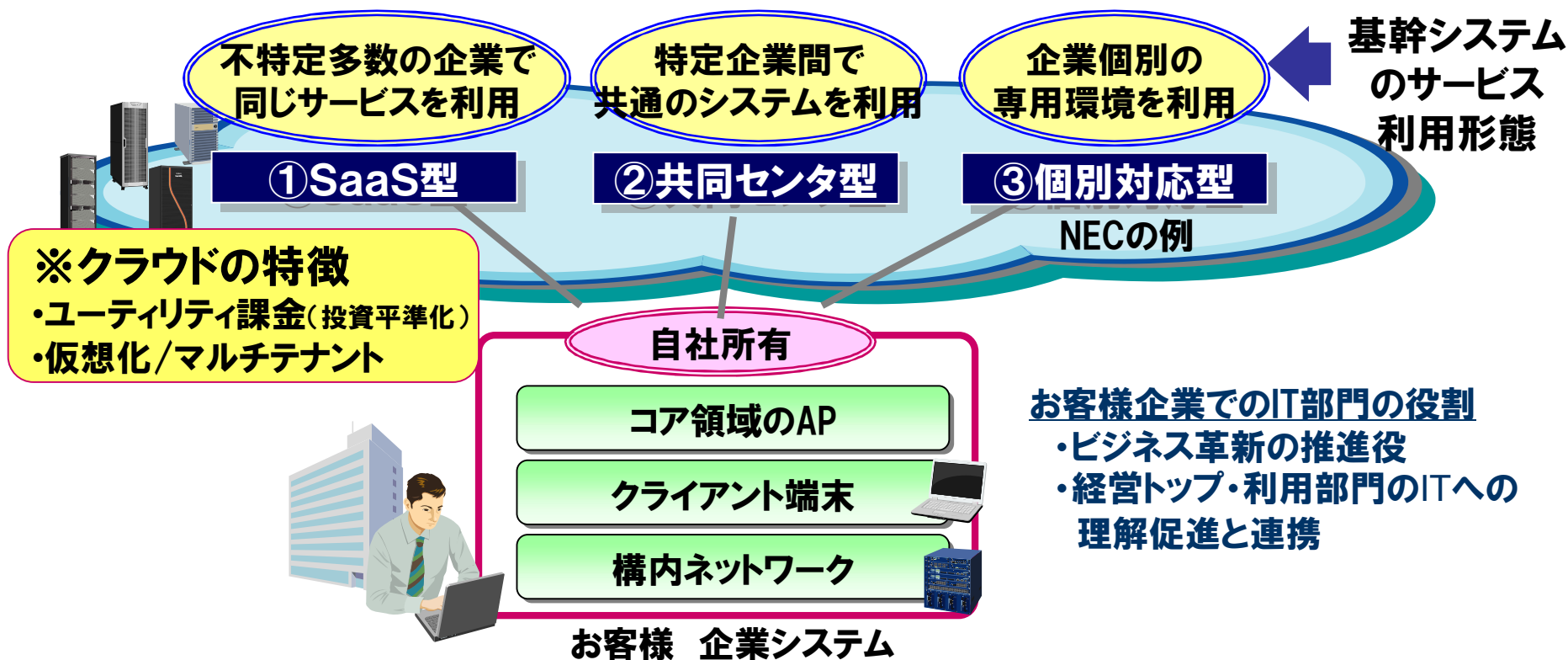
業種ノウハウ、OMCS技術、運用技術、IT/NW統合技術/製品

DC

データセンタ基盤

# 基幹システムにおける「持たざるIT」の新しい形

- クラウドの特徴※を活用して一層のTCO削減、スピードアップ、柔軟性向上を実現（＝クラウド指向）
- システムの特性に合わせ、SaaS以外の利用形態も活用（共同センタ型、個別対応型）



\*マルチテナント: 物理的に同一のハードウェアを複数ユーザーで共有すること

# お客様にご提供するもの

- NECは “クラウド指向サービスプラットフォームソリューション” で 業務プロセス改革から、システム提供・運用までのライフサイクルマネジメント(LCM)をサポート





### 3. NECのSaaS

# 市場動向

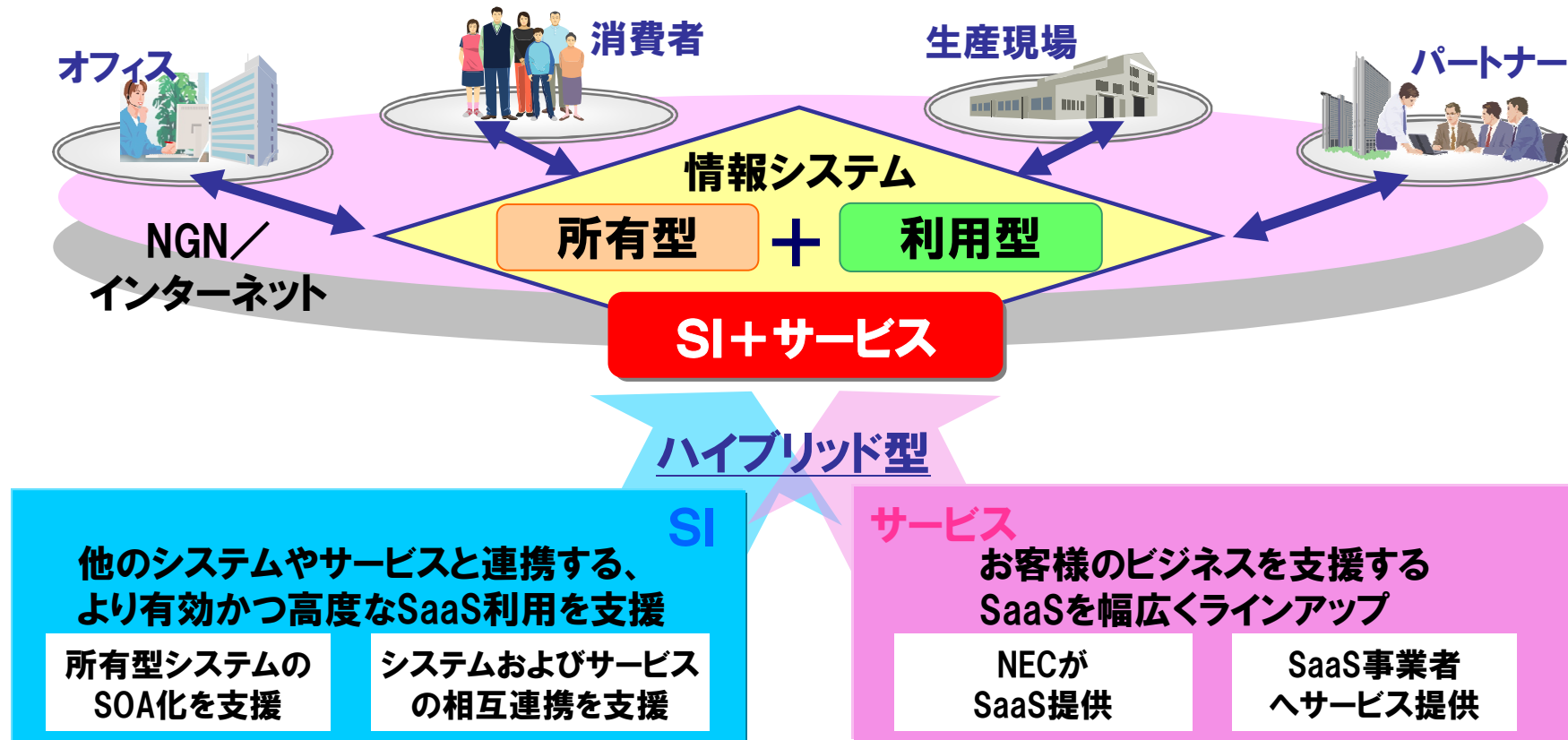
◆ 2009年以降も国内SaaS/XaaS市場は急速な拡大を継続

## スクリーン表示のみ



# NECが提供するSaaS

◆ NECが長年培ってきた業務ノウハウやパッケージおよびネットワークをサービス化し、所有型と利用型を連携するSIとのハイブリッド型でご提供することにより、お客様のビジネス拡大を支援



企業のコア領域はサービス/システム所有、ノンコア領域はサービス利用をベースに「所有」と「利用」のバランスを考慮しながら適用

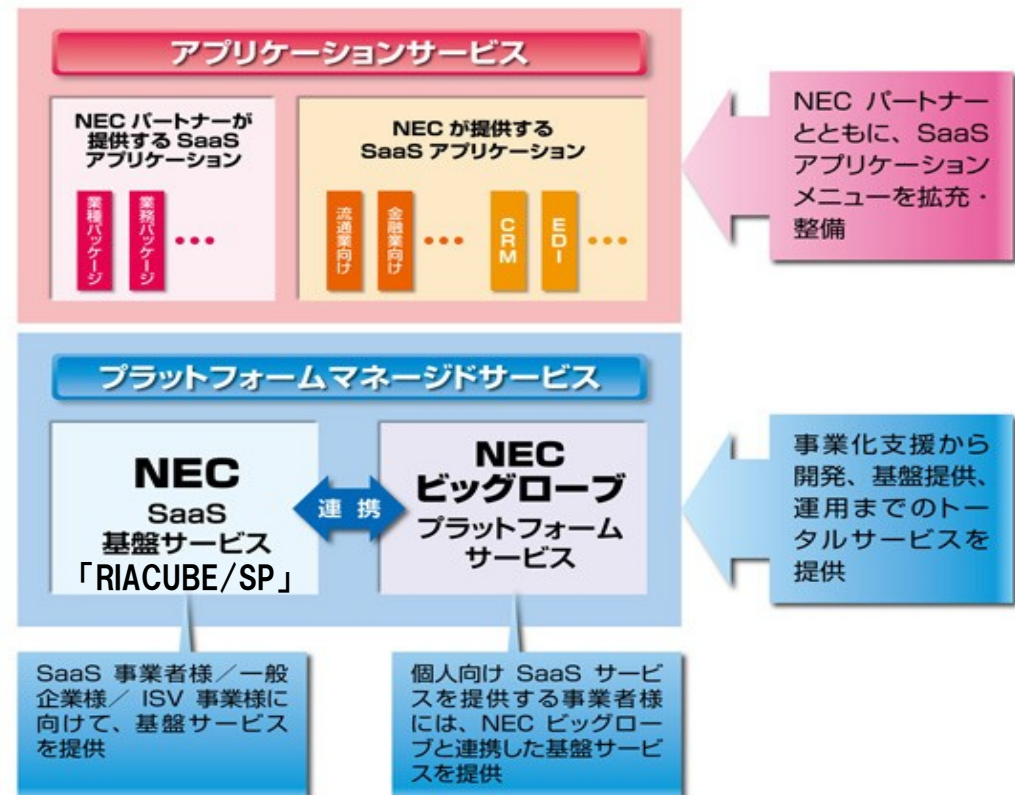
# SaaSのお客様と提供サービス

◆ SaaS事業者様、一般企業様、AP利用者様に対し、SaaSの効果・メリットを最大限に活用し、業務変革や事業拡大に繋がるアプリケーションサービスとプラットフォームマネージドサービスを提供

## NEC SaaSのお客様

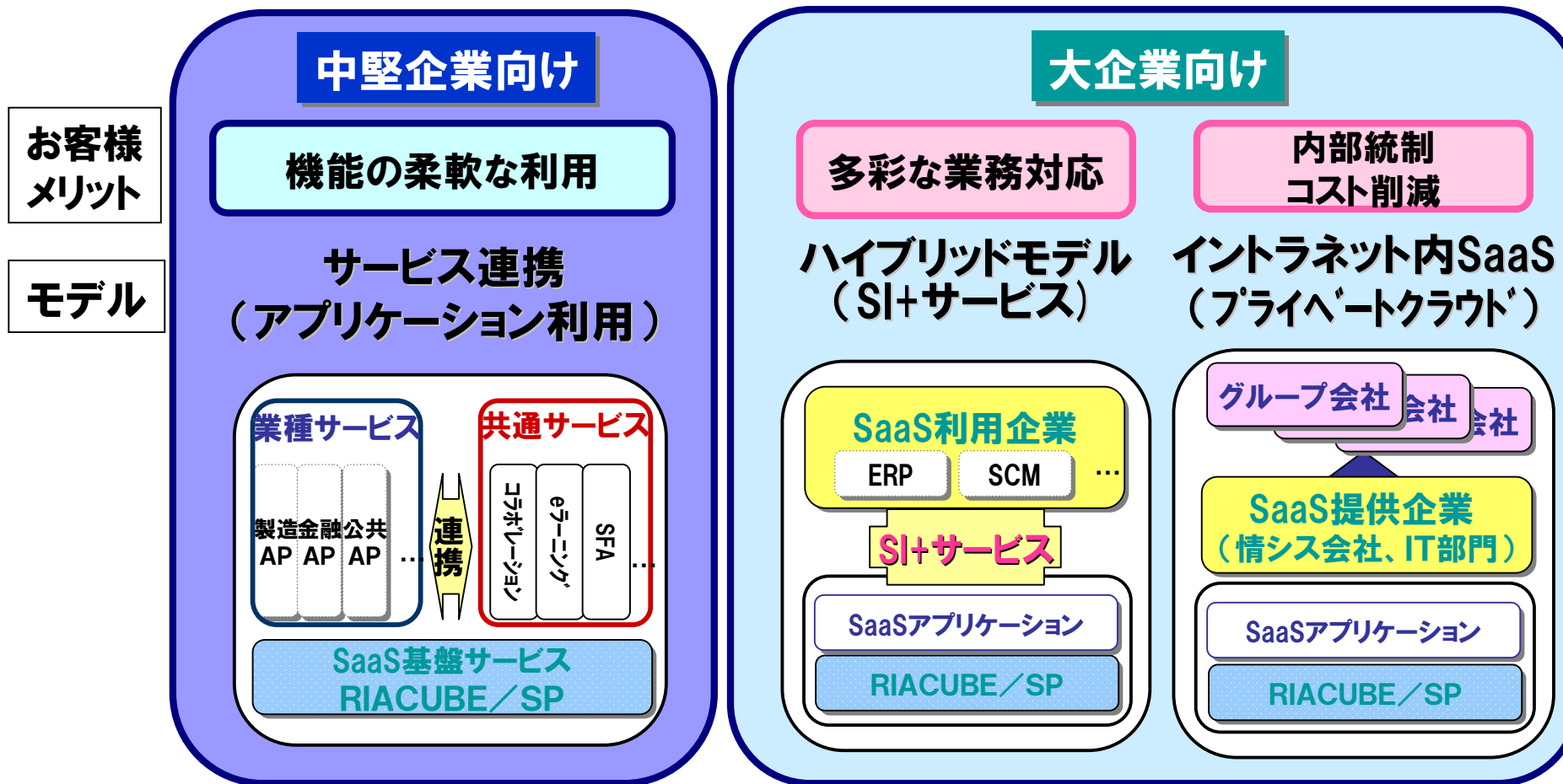


## NEC SaaSの提供サービス



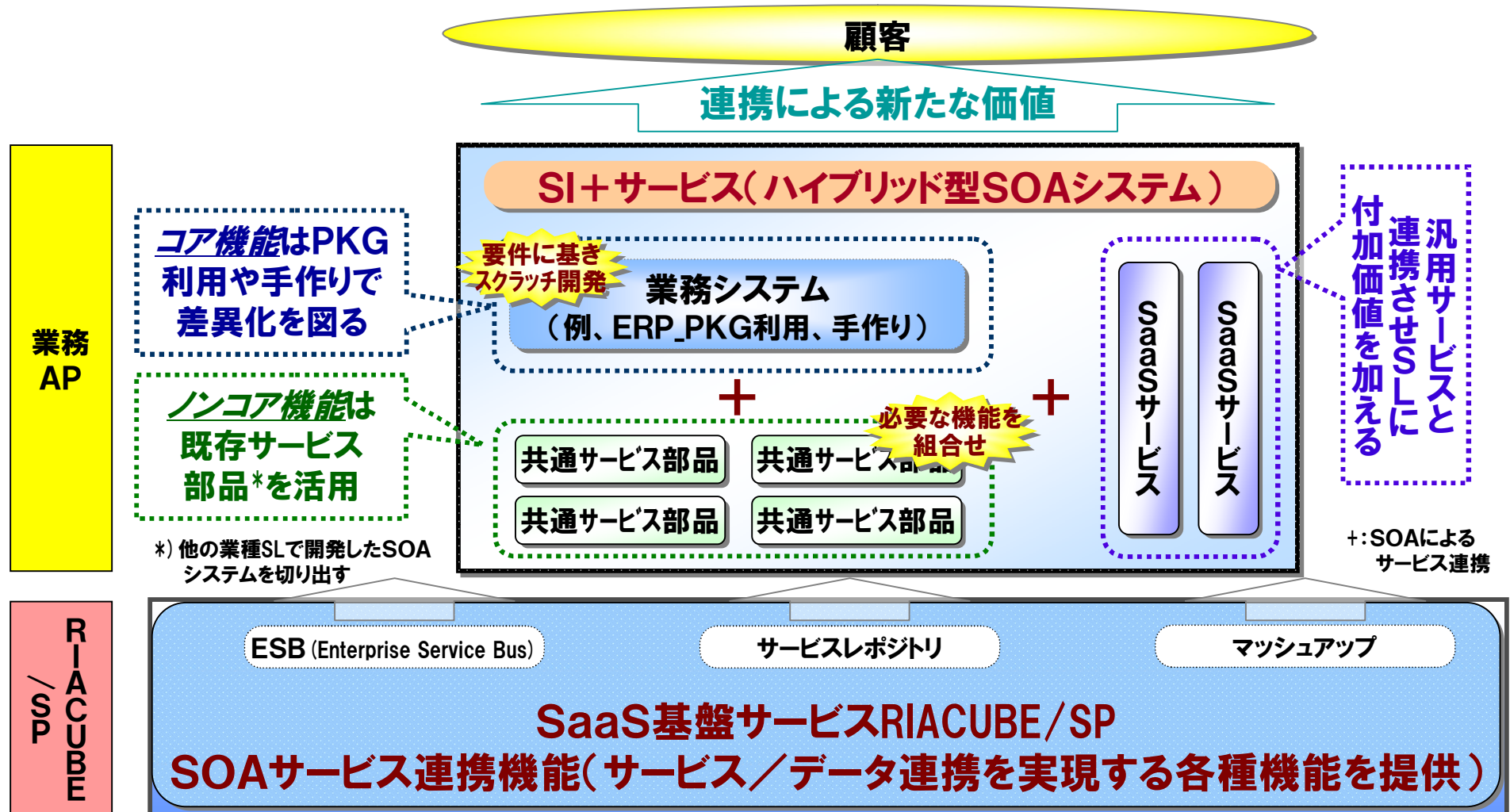
# NEC SaaSビジネスの展開

- ◆ 中堅向け: SaaSBIPパートナー、NECグループ会社によるサービス展開
- ◆ 大企業向け: 業種サービス展開、ハイブリッドモデル、イントラネット内SaaS展開



# ハイブリッド型付加価値創造モデルとは

- ◆ NECが培ってきたノウハウやソリューションをSOA化し、他業種へ展開  
⇒SOA技術により標準化されたサービスが相互連携、新たな価値を創造



# サービス連携例【eラーニングとレポート機能】

## 課題

管理者



営業システム

人事システム

ラーニング

営業成績

経歴

受講履歴

業種/商品別

評価内容

取得資格

給与情報

スキル計画

レポーティングが一元管理されていない

利用拡大

受講者



レポーティング  
シーンの拡大

管理者



分析レポート



売上 千円

部門コード	部門名	売上千円	コース名	受講率%
ORG00001	第一分社/IT/IT	2,147	経営実務のための経営幹部養成	75.4%
ORG00002	第二分社/IT/IT	4,984	経営実務のための経営幹部養成	96.7%
ORG00003	営業本部	2,982	経営実務のための経営幹部養成	71.7%
ORG00004	IT/IT/IT/IT	799	経営実務のための経営幹部養成	40.7%
ORG00005	IT/IT/IT/IT	1,288	経営実務のための経営幹部養成	45.9%
ORG00006	第一分社/IT/IT	5,482	経営実務のための経営幹部養成	72.5%
ORG00007	第二分社/IT/IT	2,448	経営実務のための経営幹部養成	72.1%
ORG00008	IT/IT/IT/IT	2,222	経営実務のための経営幹部養成	69.4%
ORG00009	IT/IT/IT/IT	1,418	経営実務のための経営幹部養成	43.6%
ORG00010	IT/IT/IT/IT	824	経営実務のための経営幹部養成	41.6%

# レポート画面(例)

## 営業システムデータ

部門名	売上_千円
営業本部	2,962
第一システム開発	3,482
第一システムソフトウェア	3,747
第二システム開発	3,468
第二システムソフトウェア	4,934
通信システム事業	1,436
グローバルサービス	824
ソリューション事業	1,383
ネットワーク事業	793
モバイル事業	2,322
総合計	25,351

## ラーニングシステムデータ

コース名	部門名	受講率(%)
提案営業のための経営戦略基礎	営業本部	72
	第一システム開発	72
	第一システムソフトウェア	75
	第二システム開発	72
	第二システムソフトウェア	97
	通信システム事業	44
	グローバルサービス	42
	ソリューション事業	46
	ネットワーク事業	41
	モバイル事業	60
合計		620

表示項目

### 売上と受講率の相関関係

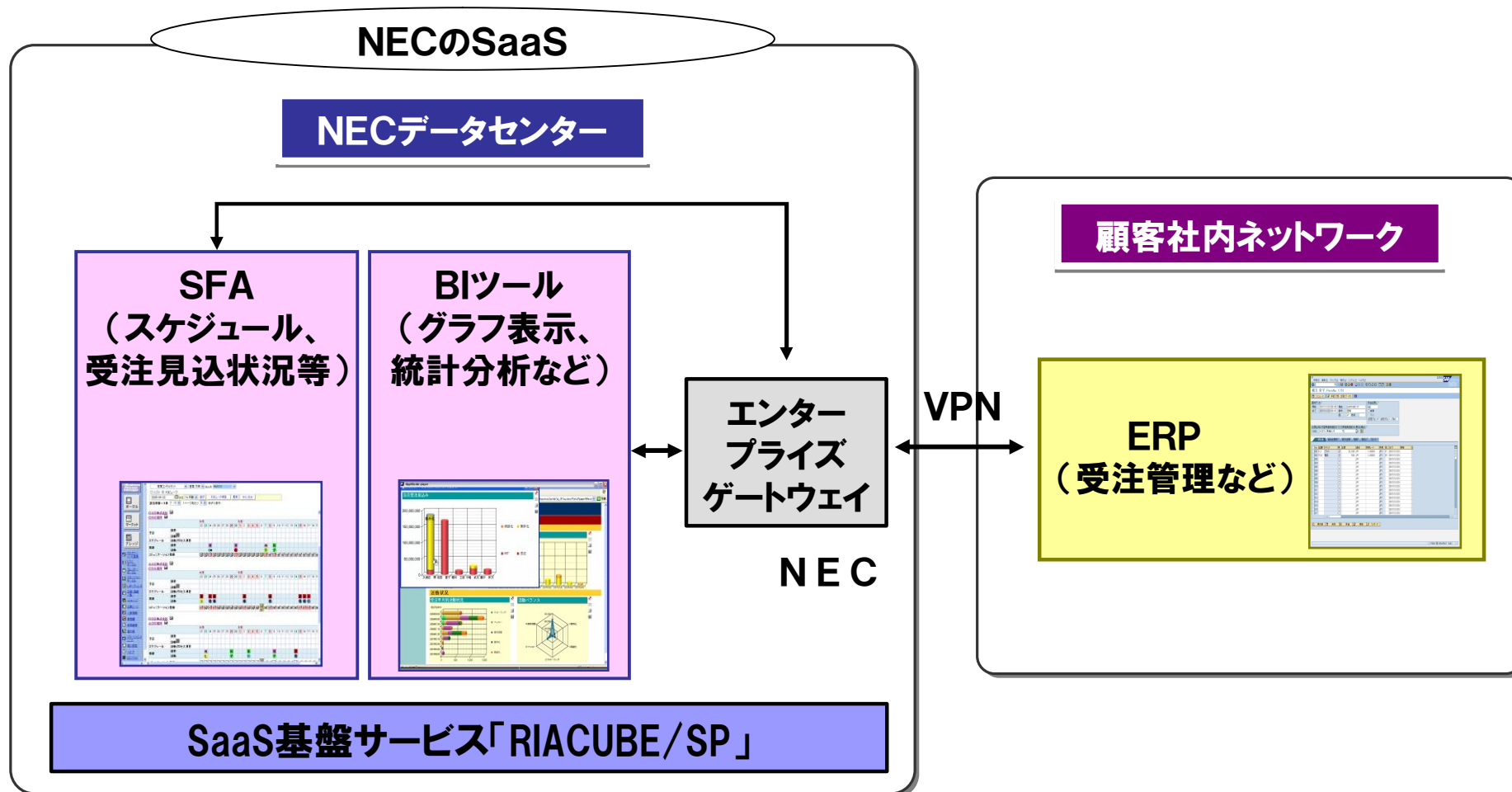


集計結果

部門コード	部門名	売上_千円	コース名	受講率(%)
ORG000001	第一システムソフトウェア	3,747	提案営業のための経営戦略基礎	75.4%
ORG000002	第二システムソフトウェア	4,934	提案営業のための経営戦略基礎	96.7%
ORG000003	営業本部	2,962	提案営業のための経営戦略基礎	71.7%
ORG000004	ネットワーク事業	793	提案営業のための経営戦略基礎	40.7%
ORG000005	ソリューション事業	1,383	提案営業のための経営戦略基礎	45.6%
ORG000006	第一システム開発	3,482	提案営業のための経営戦略基礎	72.2%
ORG000007	第二システム開発	3,468	提案営業のための経営戦略基礎	72.1%
ORG000008	モバイル事業	2,322	提案営業のための経営戦略基礎	60.4%
ORG000009	通信システム事業	1,436	提案営業のための経営戦略基礎	43.6%
ORG000010	グローバルサービス	824	提案営業のための経営戦略基礎	41.6%

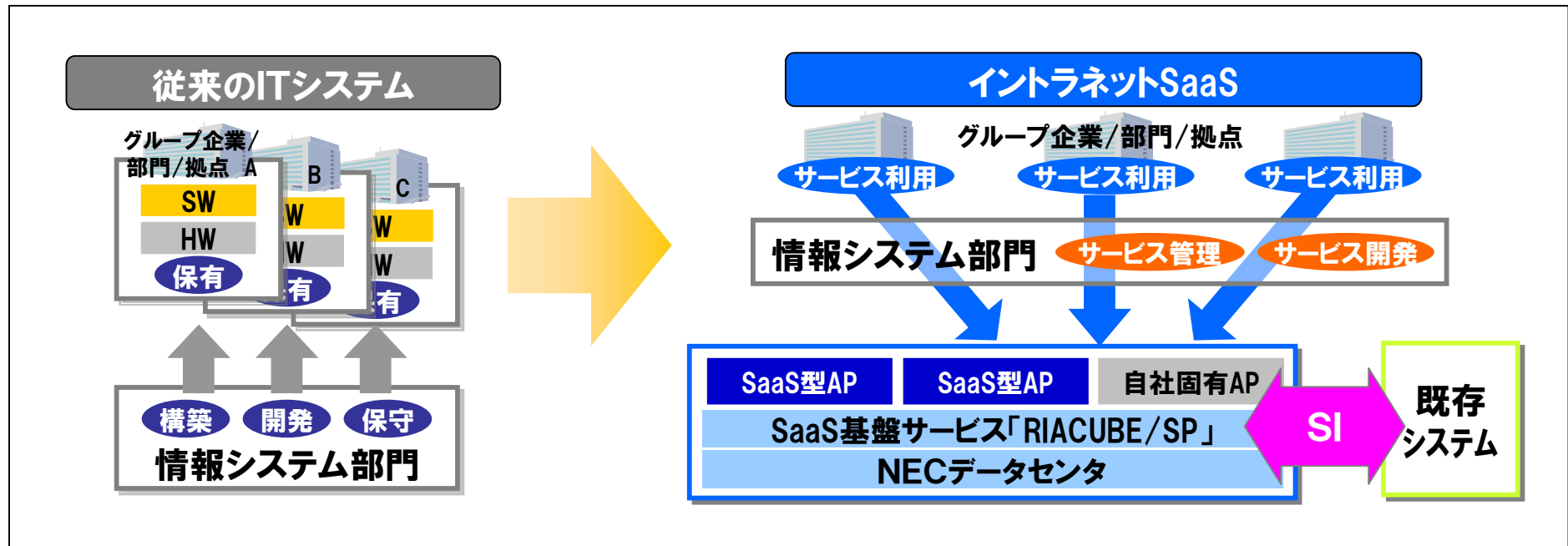
# ハイブリッドモデル例(SI+サービス)

- ◆ SFA導入メリット・効果を最大化するため、BIツール、ERPと連携
- ◆ 必要最小限のサービス利用から開始し、順次拡張／最適化することが可能



# イントラネット内SaaS

◆ 情報システム部門が、企業内における業務アプリケーションをSaaS型で一元的に管理・運営し、グループ内各社へ提供する情報システム利用モデル



経営環境の変化に対し、IT統制と柔軟なサービス利用を両立したシステム運用を実現

グループ内各社への  
迅速なシステム展開

グループ内への  
ITガバナンスの強化

グループ全体の  
ITコスト・要員の最適化



# SaaS Business Innovation Program



◆ SaaSビジネスを展開するパートナー様とNECが、一緒にSaaSビジネスを拡大していくことを目的としたメンバー制度です。

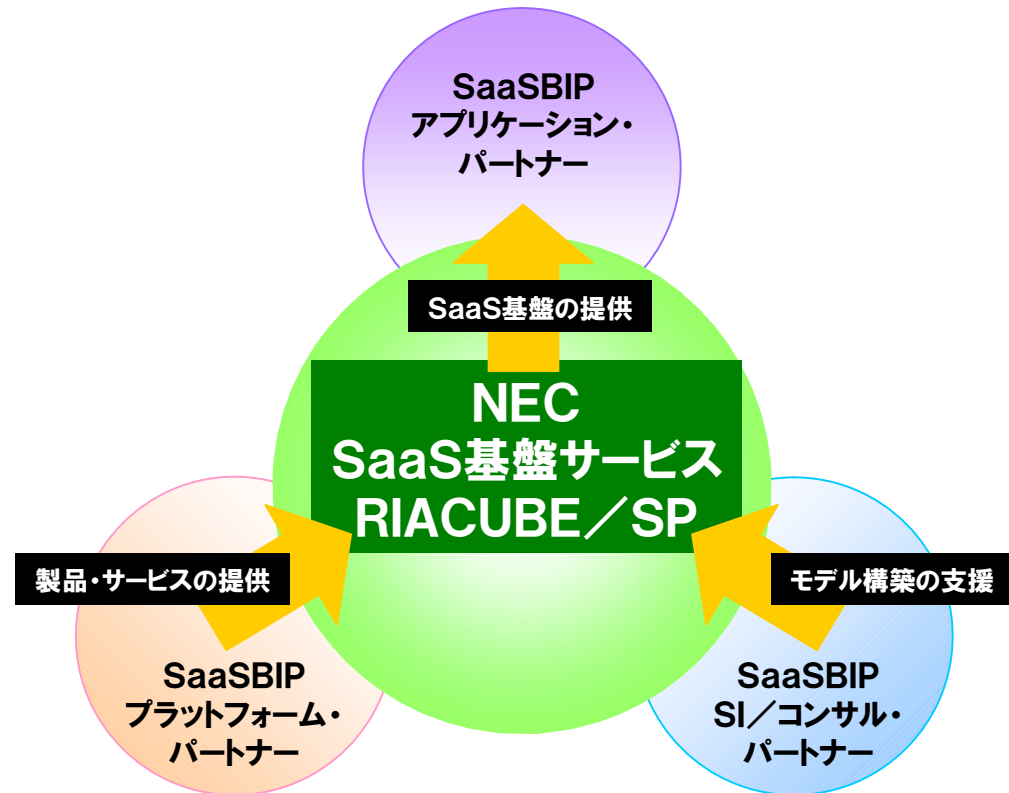
体系的な最新技術情報の提供

参加パートナー様間の  
コラボレーションの促進

アプリケーション連携に関する  
技術支援

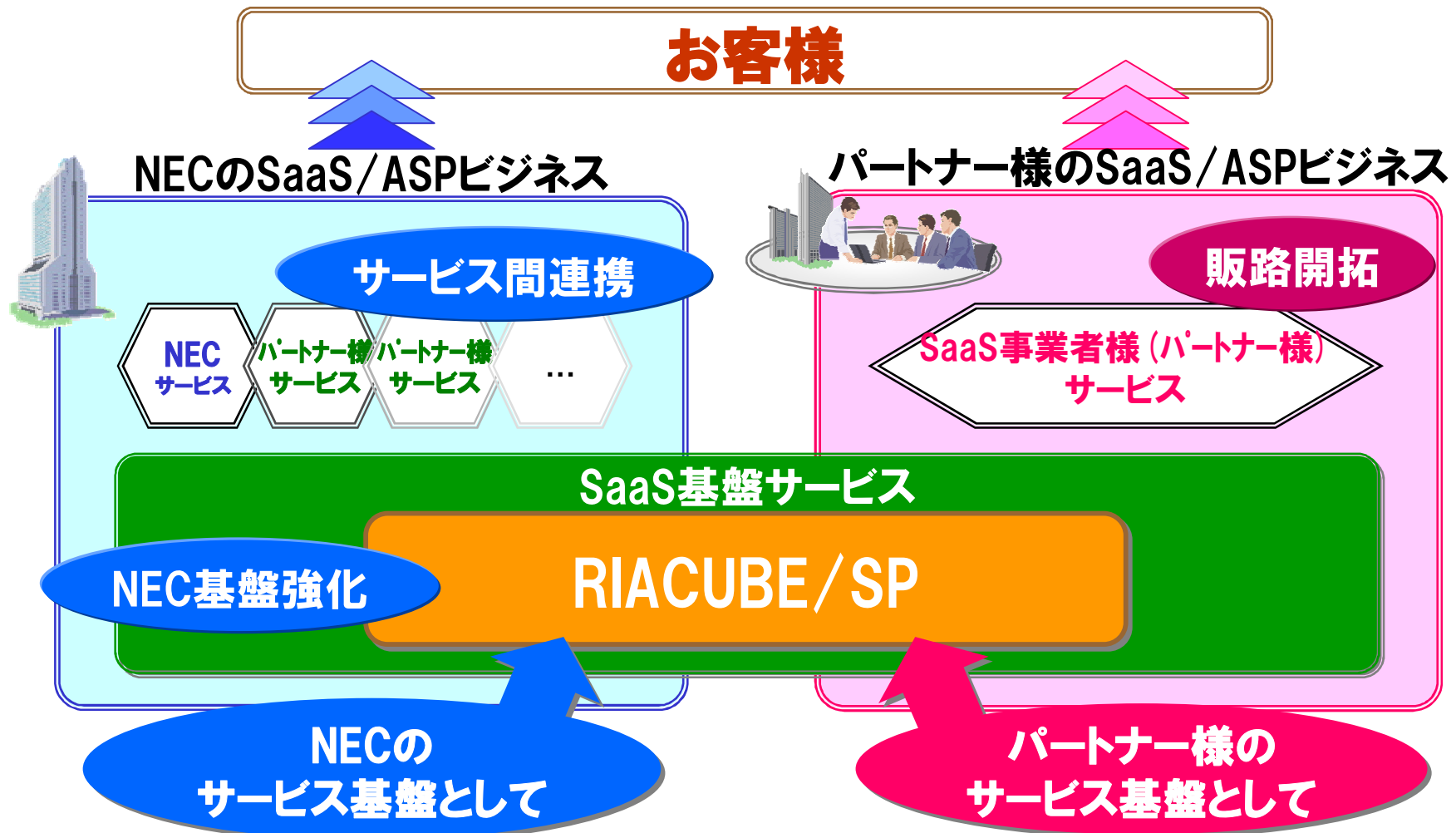
マーケティング支援および拡販支援

SaaSに関する事業化支援



# SaaS/BIPにおけるサービス展開

- ◆ パートナー様向けにRIACUBE/SP強化とサービス間連携を推進し、パートナー様と協力してSaaSビジネスを展開、お客様の満足度向上を目指します。





## 4. サービスのご紹介

# NECのサービスメニュー

## 業種別サービス

電子政府からEC基盤まで、業種業務に最適なサービス

	公共	金融	メディア	製造・装置	流通・サービス
① SaaS型	<p><b>New</b> 自治体基幹業務サービス</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>住民税年金特徴・電子申告ASPサービス</li> <li>建設CALSASPサービス</li> <li>電子申請ASPサービス</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>リース資産情報開示サービス</li> </ul> <p><b>New</b> 統合インターネットバンキングサービス</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>MCSカードASPサービス</li> </ul>	<p><b>New</b> デジタルサイネージサービス</p>	<p><b>New</b> 製薬業レギュレーション対応サービス※1</p>	<p><b>New</b> ECサービス基盤</p> <p><b>New</b> 次世代CRMサービス※2</p> <p><b>New</b> RFID活用基盤サービス</p>
② 共同センタ型	<p><b>New</b> 自治体基幹業務サービス</p>	<p><b>New</b> 事務集中・BPOサービス</p> <p><b>New</b> 地銀向け勘定系サービス</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>信用保証業務基幹サービス</li> </ul>	<p><b>New</b> デジタルサイネージサービス</p>	<p><b>New</b> 建設業基幹サービス※1</p>	
③ 個別対応型				<p><b>New</b> SAPアウトソーシングサービス</p>	
<p><b>New</b> 業種向け個別対応型サービス</p>					

**New** : 新規サービス(2009年7月販売開始。ただし、※1、※2を除く。) ※1: 2009年10月販売開始 ※2: 2009年度下期販売開始

[http://www.nec.co.jp/solution/spfsl/cloud/saas\\_model.html](http://www.nec.co.jp/solution/spfsl/cloud/saas_model.html)

# NECのサービスメニュー

## 業種共通サービス

### 業種別サービスを支える業種共通のサービス

<b>SaaS共通 アプリケーション サービス</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• EDIサービス（購買支援、受注支援、調達支援、受・発注データ集配信）</li><li>• 人材活用</li><li>• コミュニケーション</li><li>• セキュリティ</li><li>• マーケティング</li></ul>
<b>プラットフォーム サービス</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• 共通IT基盤サービス「RIACUBE」</li><li>• SaaS基盤サービス「RIACUBE/SP」</li><li>• シンククライアントサービス</li><li>• オンサイトサービス</li><li>• オンデマンドネットワークサービス</li><li>• クライアントマネジメントサービス</li></ul>

<http://www.nec.co.jp/outsourcing/saas/application.html>

<http://www.nec.co.jp/solution/spfsl/cloud/common.html#pfs>

# 自治体基幹業務サービス

## ▶ 自治体様向けに、基幹業務パッケージを活用したシステムをサービスとして提供

### お客様の課題

- ITを活用した業務改革
- ITコスト、事務処理コストの削減
- 24H365日の電子自治体サービス提供による住民サービス向上
- セキュリティ対策、BCP対応

### NECの解決策

- NECが特定のデータセンターに設置した業務パッケージソフトをサービスとして提供
- パッケージを活用しBPR・業務を標準化
- 付随するデータ入力・帳票出力(印刷)等の作業を、あわせてアウトソーシングサービス提供

## サービス概要



### 強み

- ▶ 山形県置賜地域の近隣7市町で共通システムをASP利用した 先進的な実績を活用してサービス提供

# MCSカードASPサービス

## ▶ 顧客ニーズにマッチしたカード機能(受付・審査、請求・入金など)をサービス提供

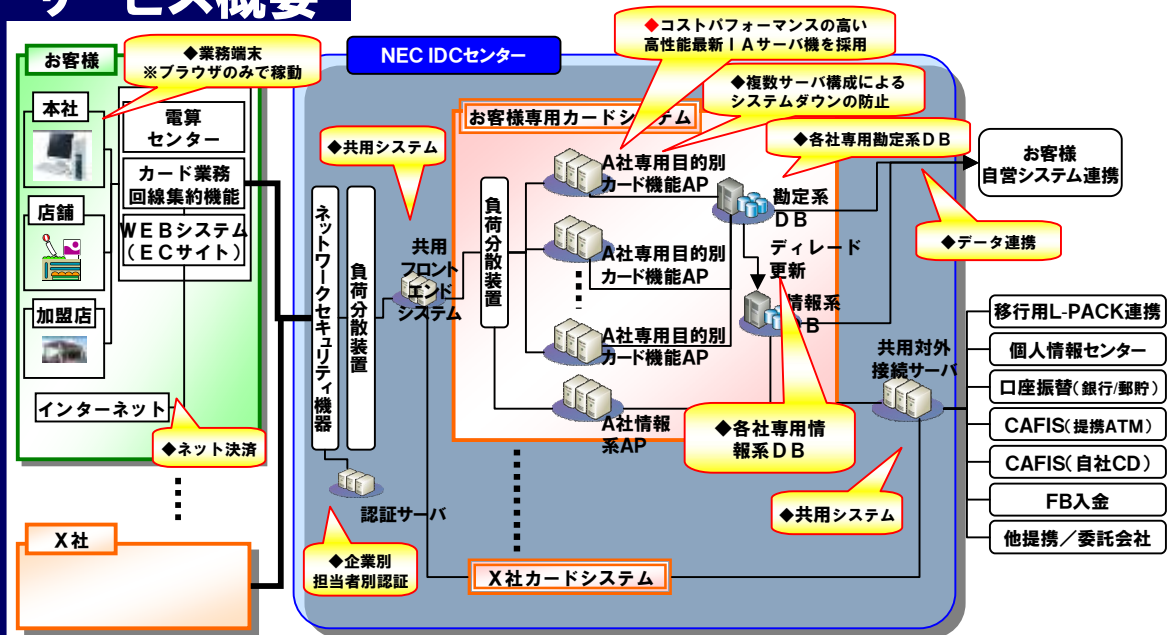
### お客様の課題

- 顧客ニーズにマッチしたカード機能を低コストで短期導入したい
- 業務のリアルタイム処理、ペーパーレス化、ワークフロー化を図り、安全性・効率性を向上させたい

### NECの解決策

- 顧客ニーズにマッチしたカードソリューションをASPサービスにて安価に提供
- リアルタイム処理/ペーパーレス/ワークフロー処理/IC対応/24時間対応等を実現

## サービス概要



### 強み

- ▶ カードシステムにおける実績クレジット会社ユーザ/日商加盟ユーザ/信販行ユーザなど
- ▶ 事前に用意されているサービスコンポーネントからの自由な選択と機能拡張性

## ▶ 中～大規模事業者向けECサービスをご提供

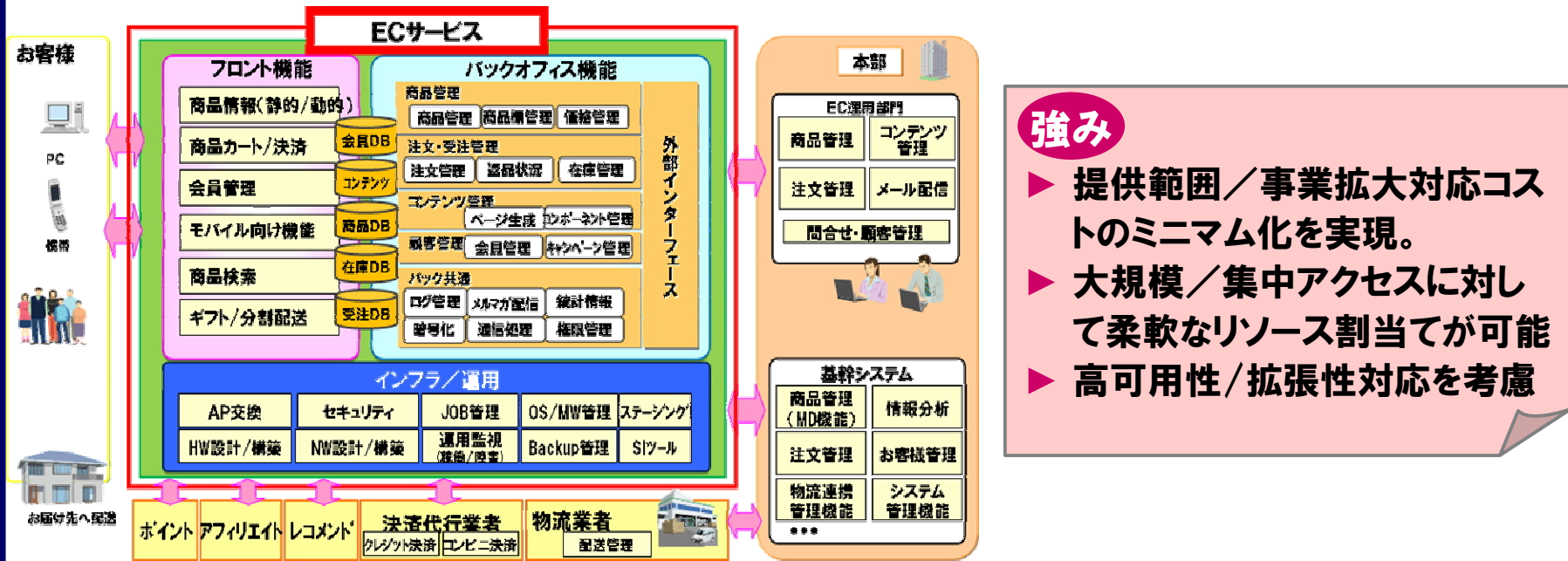
### お客様の課題

- 日々のメンテナンス負荷軽減対策が必要
- 柔軟な拡張対応が必要
- 多種多様な商品を販売可能なサイト実現
- ECサイト上でのPDCAサイクルの実現

### NECの解決策

- 独自CMSによる、柔軟で容易なデザイン変更
- 共通API機能により、販売チャネル追加が容易
- POS概念を取り入れ、リアル店舗同様の柔軟なセールス形態／PDCAサイクルをサポートする機能実現

## サービス概要



### 強み

- ▶ 提供範囲／事業拡大対応コストのミニマム化を実現。
- ▶ 大規模／集中アクセスに対して柔軟なリソース割当てが可能
- ▶ 高可用性／拡張性対応を考慮



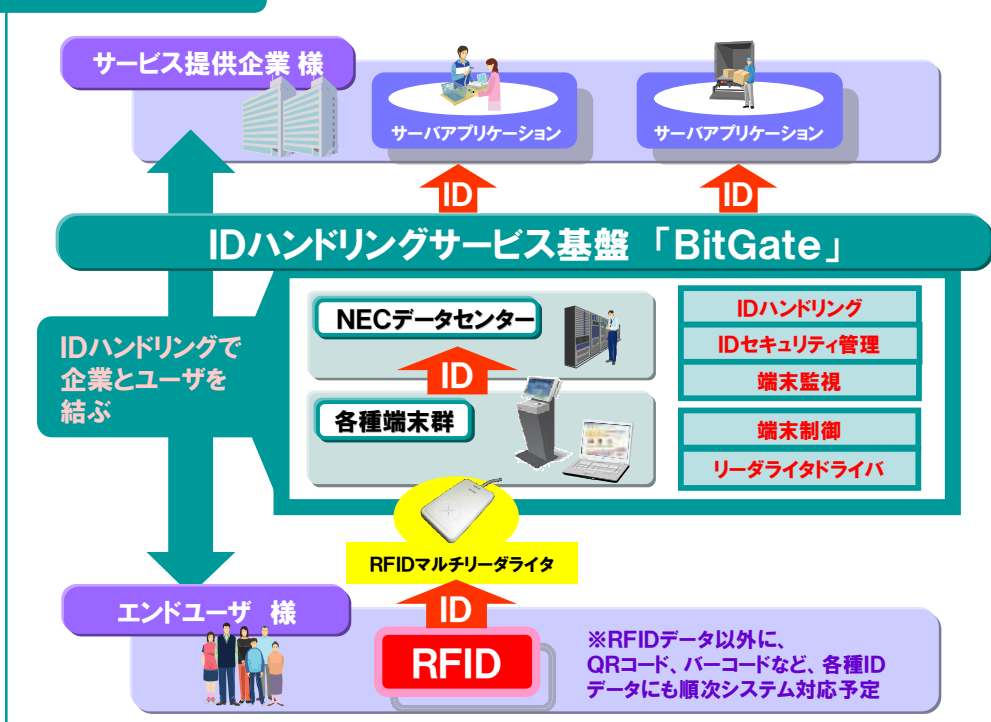
# RFID活用基盤サービス

PaaS型 IDハンドリングサービス基盤「BitGate<sup>TM</sup>」



- ◆ 利用者がRFIDタグをリーダライタにかざすだけで利用できるサービスのシステム構築を支援するPaaS型プラットフォームサービス
- ◆ 消費者への「かざす」サービス構築を支援。PaaS型プラットフォームにより、RFIDを活用したサービス・システム構築に必要なベース機能をご提供

## システム概要



## 活用サービス例

### 商品情報の提供やポイント付与などの会員向けサービス

- 会員サービス
- 商品検索
- トレーサビリティ情報提供
- POP広告表示



### 業務向けにも、業務効率化や作業の「見える化」に活用可能

- 食材や店内加工品の鮮度管理
- 勤怠管理やPC等の資産管理

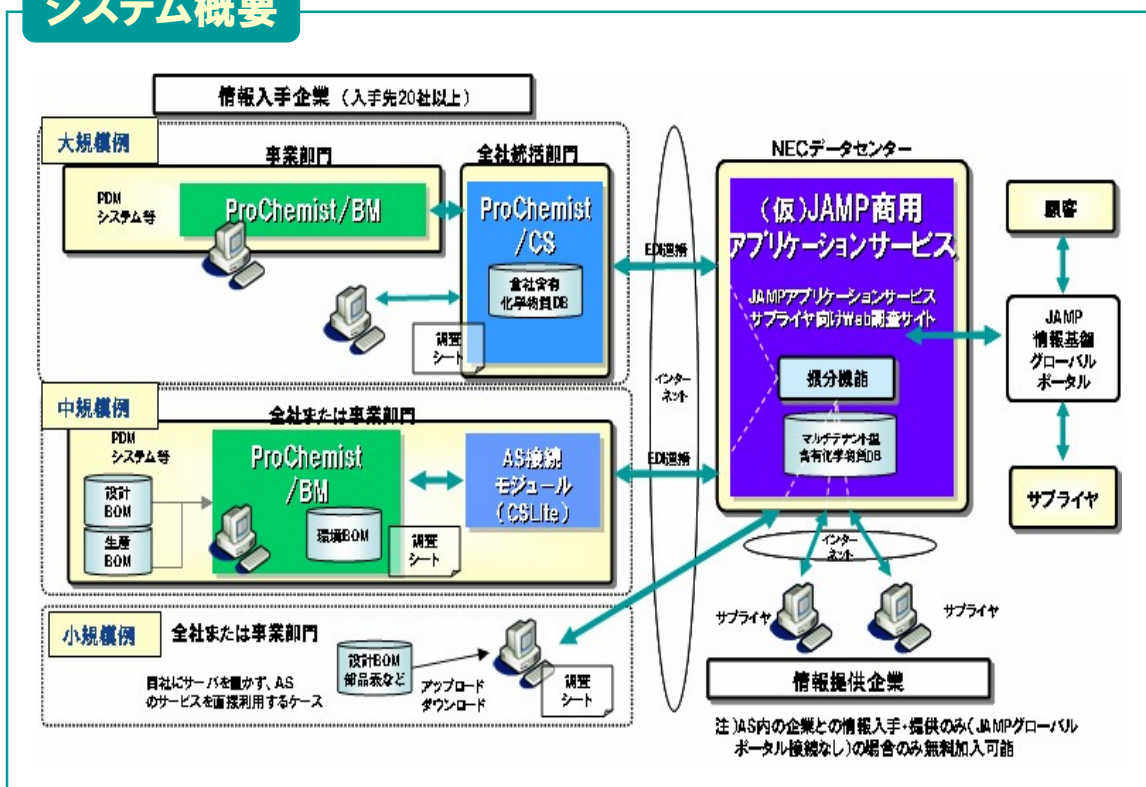


<http://www.necsoft.com/service/outline/ss09001.html>

## ◆REACH規制対応のSaaS型含有化学物質情報交換サービス

- ・REACH対応の高度な情報管理と、JAMP標準規格に対応した情報伝達を実現することでサプライチェーン上での情報伝達を支援する機能を提供。JAMP認定(認定番号:ASI認-2008-0003)
- ・JAMPグローバルポータルへの接続サービスにより、企業独自構築の負担を軽減。

### システム概要



### 特長

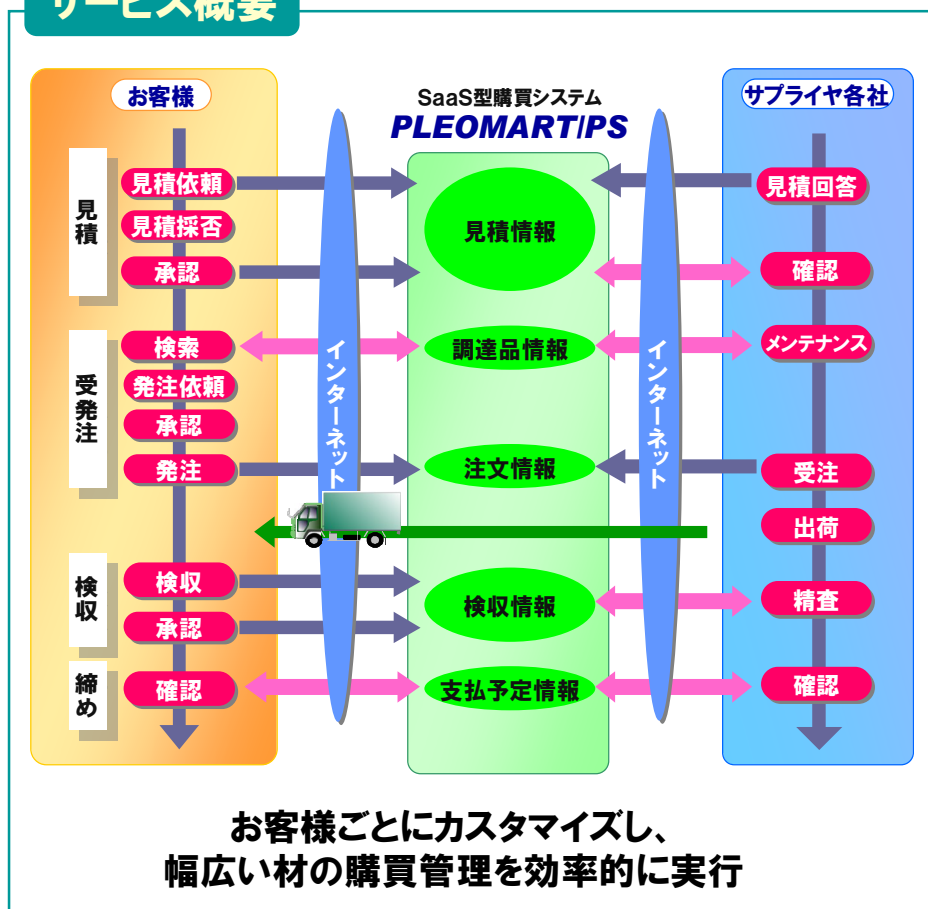
- 1) JAMP情報基盤との情報交換機能
- 2) 法と物質変動への対応
- 3) 複数調査シート・多様な調査方法への対応
- 4) メーカー品番変換機能
- 5) マトリックス組織対応と業務フローへの対応
- 6) ユーザ操作性への対応
- 7) 多言語対応

### お問い合わせ

NECソフト株式会社  
 0120-632-364(フリーダイヤル)  
 ※携帯・自動車電話・PHSからも利用可  
 受付時間 9:00~19:00(土日・祝日除く)  
 E-mail: info@necsoft.com

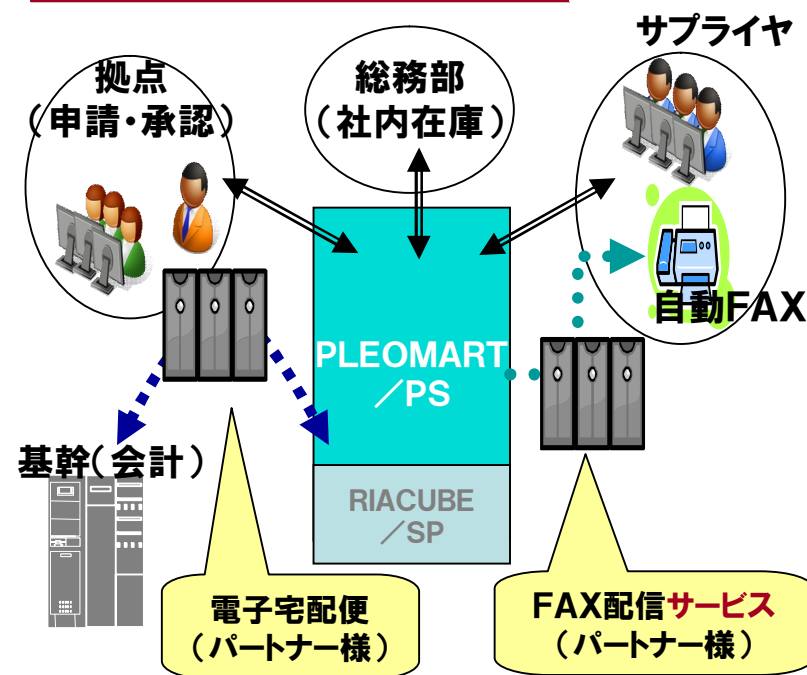
◆ SaaS型購買システム「PLEOMART/PS」とパートナーのサービスを**サービス間連携**し、お客様の購買業務の効率化や利便性の向上に幅広く対応

## サービス概要



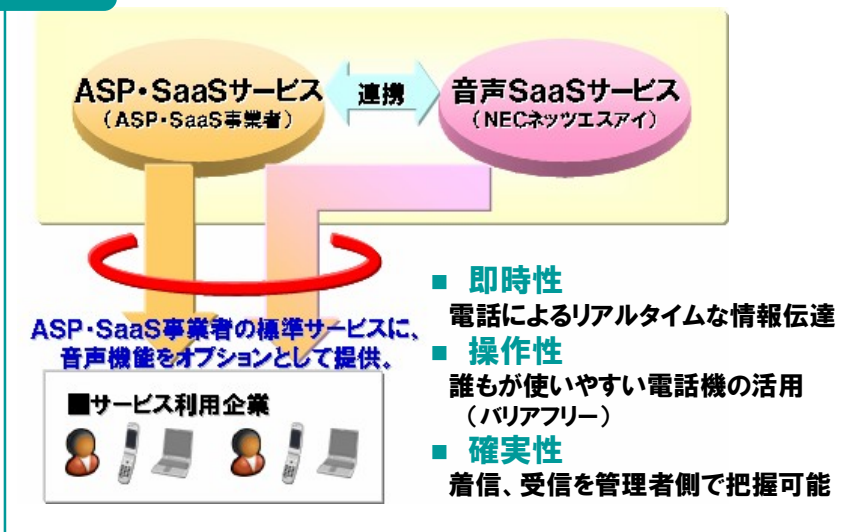
## サービス連携事例

医薬品業の物品購買システムをリプレース。基幹システムとの連携、および、注文書の自動FAX送信が必須要件で、**BIPパートナーのSaaS型サービスとの連携で実現。**



- ◆ ASP・SaaSサービスに対して、各種音声機能を付加価値として連携
- ◆ 音声(電話)という使い慣れたツールとITサービスの連携により、  
新たなICT(Information and Communication Technology)サービスを実現

## 特長

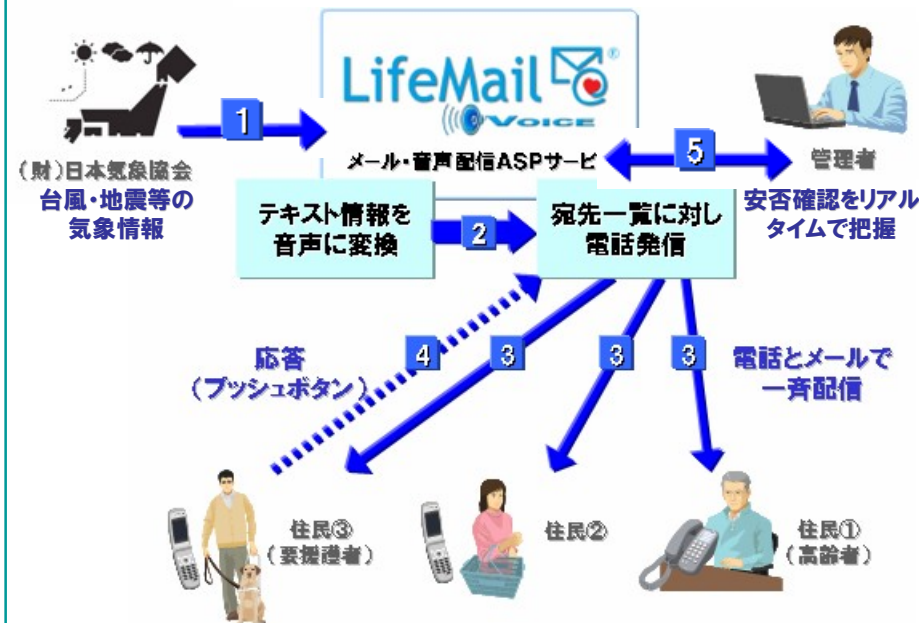


## お問い合わせ

NECネットエスアイ株式会社  
 ネットワーク事業本部 NGNシステム事業部 商品企画部  
 TEL: 03-5463-7412 E-mail: nw-solution@nesic.com

## サービス連携事例

災害情報を『Eメール』+『音声』で住民に配信するサービス。  
 高齢者や要援護者(視覚障害など)などの住民にも使いやすい  
 「電話」で情報を伝達。また、気象情報を自動で配信するため、  
 手間がかからずリアルタイムの配信が可能。



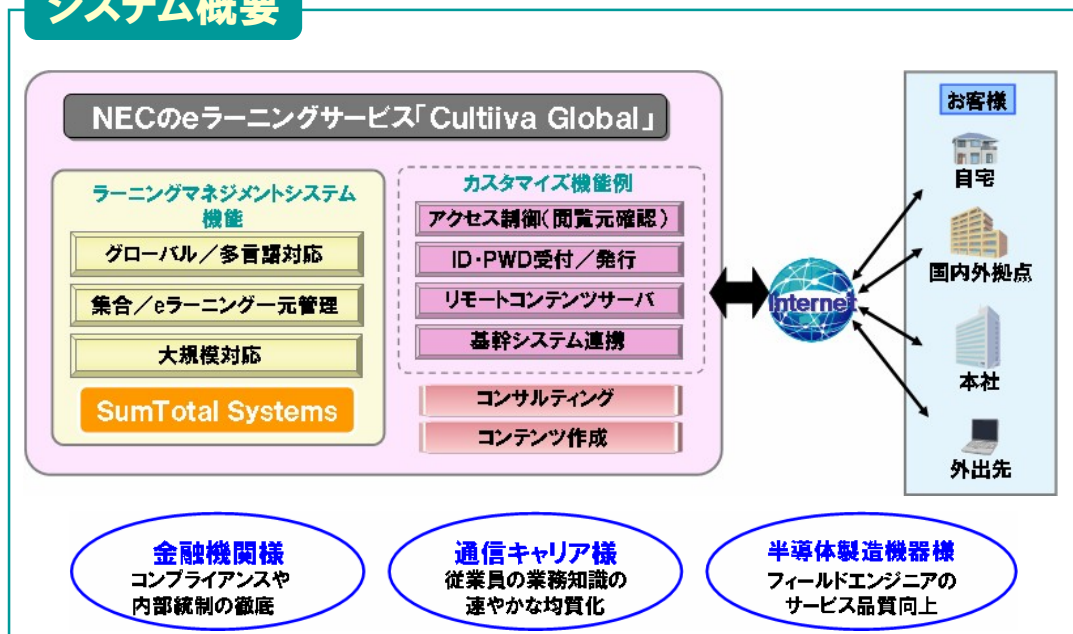
# eラーニングサービス「Cultiiva Global」



ASP・SaaS・ICTアウトソーシングアワード2009  
ASPIC会長特別賞受賞

- ◆ 世界No.1のLMSベンダーである米国サムトータル・システムズ社のラーニングマネジメントシステムにNECのカスタマイズ機能を付加
- ◆ ラーニングだけでなく、目標(パフォーマンス)管理、採用管理、報酬管理といった人材育成メニューを標準で搭載。トータルな人材育成サービスを多言語提供。

## システム概要



## 特長

### グローバル研修にも対応可能

- ・数十万人規模の教育環境を低コストかつ安全に実現
- ・多言語対応(11言語(オプション26言語))

### コンプライアンス意識の徹底に最適

- ・電子誓約(エビデンス確保)
- ・電子署名による監査(行動抑止)

### 研修管理の一元化に最適

- ・セキュアな人材育成環境を提供
- ・柔軟なコース体系管理
- ・認定資格機能による資格定義とモチベーションアップ

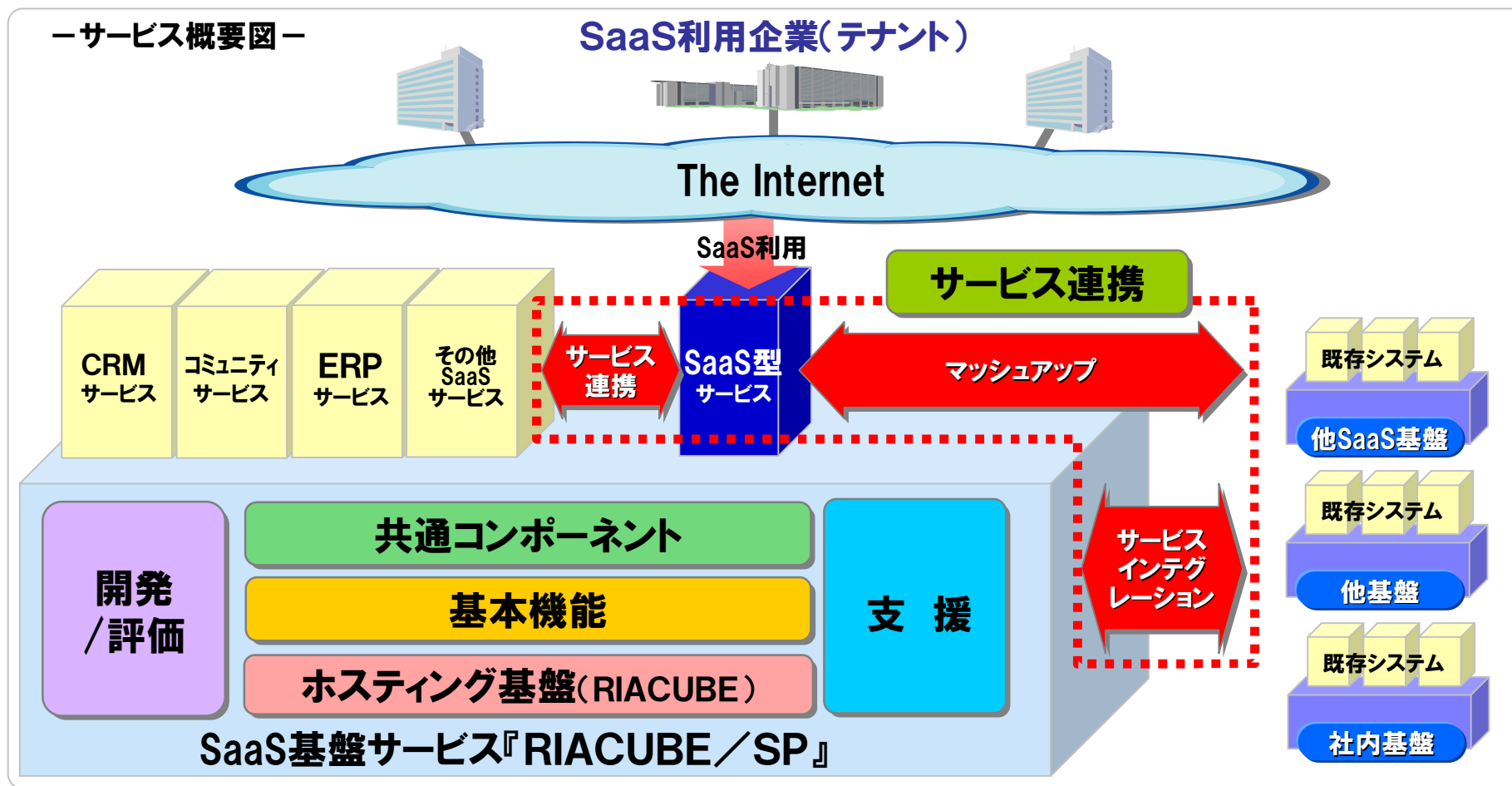




## 5. SaaS基盤サービス「RIACUBE／SP」

# SaaS基盤サービス「RIACUBE／SP」の概要

- ◆ アプリケーションの実行基盤だけでなく、コンポーネントや各種コンサルテーション支援、開発／評価環境などのSaaS提供に必要な機能をトータルでサービス提供し、開発をサポート



# RIACUBE/SP のサービスメニュー

<b>基本機能</b>	認証	ユーザ管理	サービス管理	テナント管理	稼動情報管理	権限管理		
<b>共通コンポーネント</b>	メール配信	ワークフロー	課金データ生成	帳票	ストリーミング	BIツール	アンケート	SNS/ブログ
<b>サービス連携</b>	連携ガイド			連携機能				
<b>ホスティング基盤</b>	実行環境		システム監視		プラットフォーム連携			
<b>開発/評価環境</b>	開発ガイド フレームワーク/ツール			評価ガイド 環境				
<b>事業化/運用支援</b>	サービス事業立上げ支援			SaaSテクニカルコンサル				
	SaaSサービス業務運用代行			テナント向けサポートデスク				

※提供予定含む



# RIACUBE/SPを利用するメリット

## アプリケーションのコアの部分の開発に注力できます。

RIACUBE/SPは、SaaSサービスをSaaS利用企業(テナント)に提供する際に必要な各種サービス管理機能や認証機能をあらかじめ準備しています。

このため、SaaS事業者/企業IT部門は、アプリケーションのコア(差別化、特長)となる部分の開発に注力することができます。

## 基盤サービスの運用を行っていただく必要はありません。

RIACUBE/SPは、各機能を「サービス」として提供します。このため、SaaS事業者/企業IT部門側において、RIACUBE/SPから提供する機能の保守および運用を行う必要はありません。

## 共通コンポーネントを利用してサービスの機能を拡大することができます。

RIACUBE/SPで準備している共通コンポーネントを利用することにより、サービス開発者が独自で機能の強化を行わなくても、SaaS利用企業(テナント)に提供するサービスの機能を拡大することができます。

## お客様/貴部門のシステム要件に柔軟に対応できます。

RIACUBE/SPでは、SaaSサービスの実行環境を、SaaS事業者が必要とする可用性に応じたサービスグレードで準備しています。また、一時的なリソース増加も可能です。

# 共通コンポーネント(課金データ生成)

- ◆ 課金データ生成は、SaaSサービス提供者が設定した料金体系を元に、利用者のサービス利用量に応じて、従量課金を行うためのデータを生成する機能

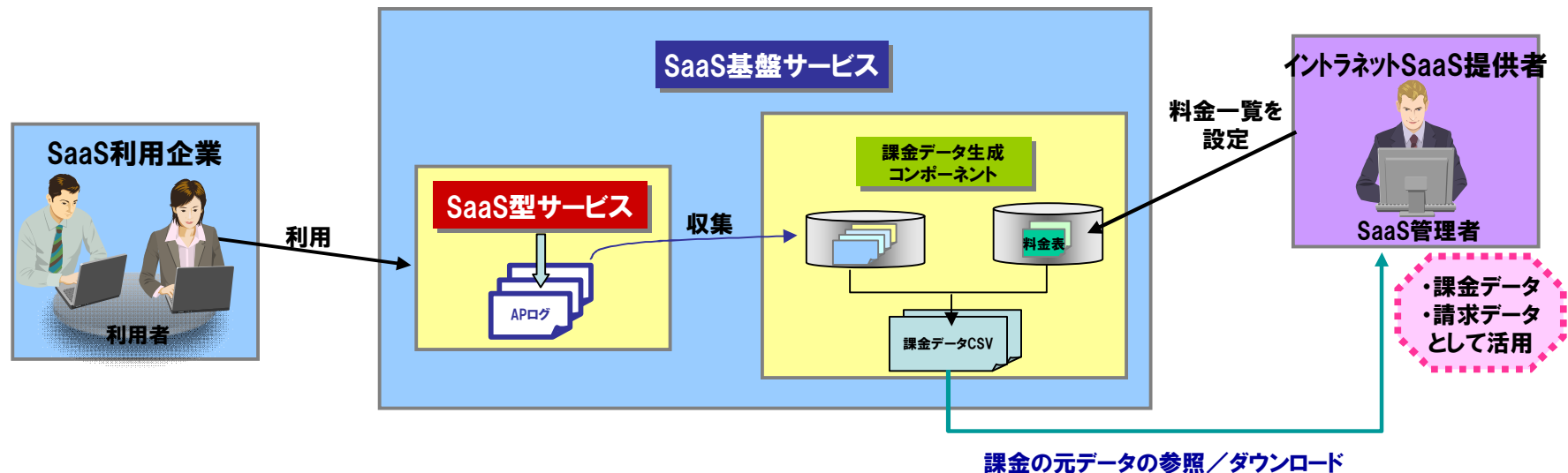
## <利用メリット>

### ○複雑な課金計算に対応

割引期間／時間の設定、従量／定量課金、ボリュームディスカウントなど、さまざまなパターンの課金計算を実施することが可能

### ○新規サービスにも柔軟に対応

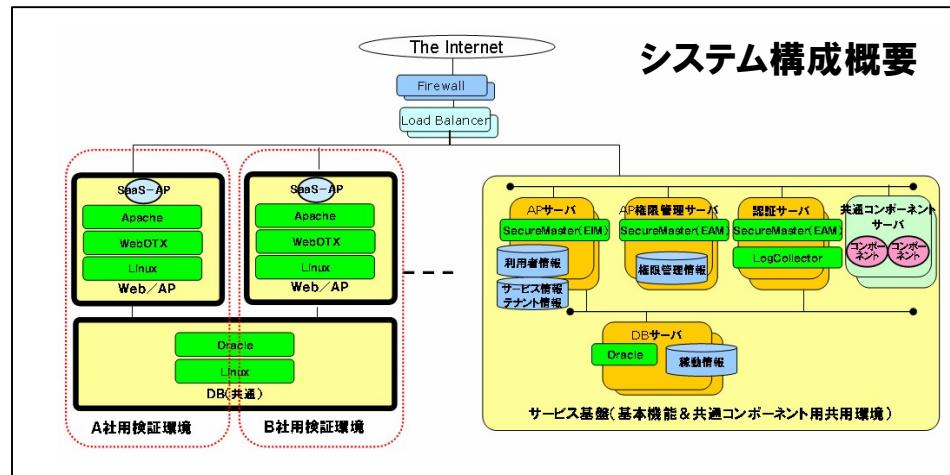
新しいパターンの課金体系やサービスを実施したい場合も、柔軟に対応可能



# 検証環境

## ◆ NEC SaaS基盤サービス「RIACUBE／SP」の機能評価およびアプリケーションの評価環境を提供

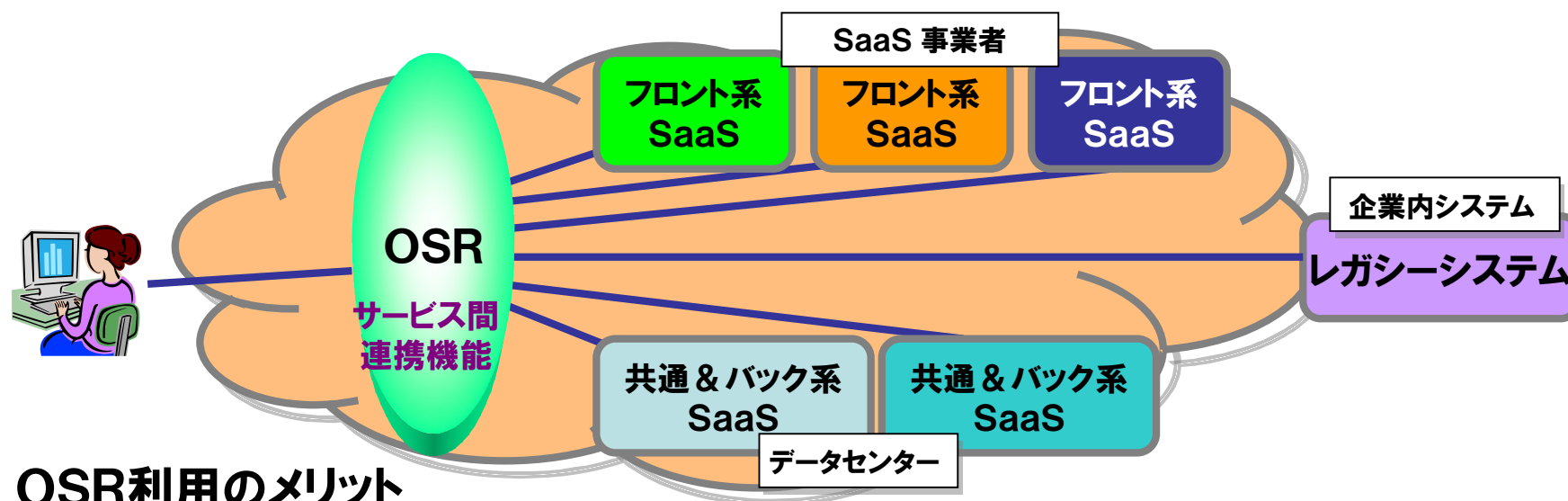
- 利用可能機能  
サービス管理/テナント管理/稼動情報管理/ユーザ管理/権限管理/認証
- サーバ利用環境  
インターネットVPN接続
- 利用期間 標準1ヶ月(最大3ヶ月)



NEC Platform Innovation Center (NEC本社ビル)

# OSR(OpenServiceRepository™)によるサービス間連携

- ◆ 複数のサービスをあたかも一つのサービスとして利用するサービス間連携を用意に実現するため、NECはパートナーと協働し、複数のPF間でのサービス管理情報の仕様の共通化を進めています。
- ◆ サービス管理情報が標準化されたOSRを利用することにより、サービス間の擦り合わせがスムーズに行え、工期の短縮およびコスト低減が図れます。



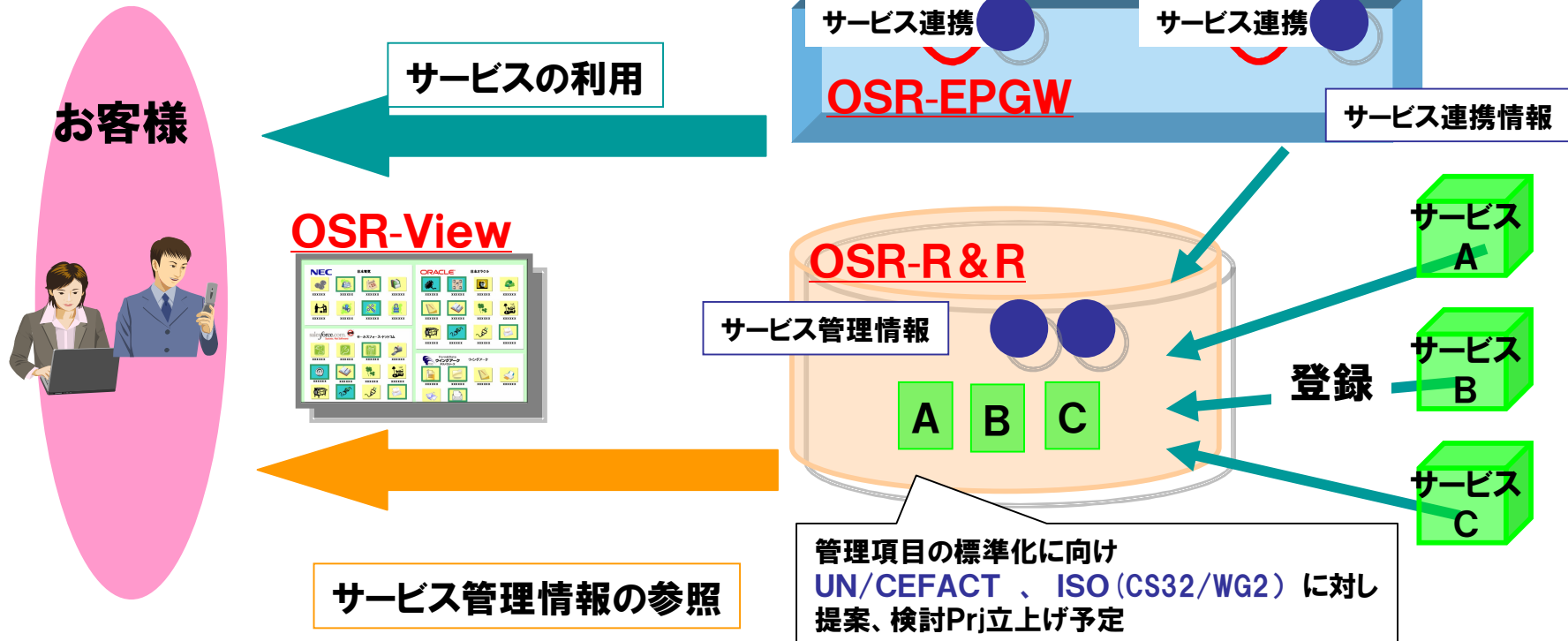
## OSR利用のメリット

調査フェーズ	サービス企画フェーズ	検証フェーズ	仕様調整フェーズ	検証 & 構築フェーズ
短時間 <b>基準が一定</b>	後戻り工数の削減	後戻り工数の削減	工数と時間の短縮 <b>インテグレーション 情報の共有が可能</b>	サービスの横展開(再利用)が可能 <b>サービスのモデル化</b>

# OSRの提供サービス

◆ NECは、各社のサービス管理情報やサービス連携情報をOSRに蓄積し、広く公開します。OSRは、サービス管理情報の共有と活用促進を実現する3つのサービスを提供します。

OSR-R&R (Registry & Repository)  
OSR-View  
OSR-EPGW (Enterprise Gateway)



**SaaS をご検討の際はぜひ NECにご相談ください。**

**ご清聴ありがとうございました。**



**持たずに  
攻める、  
IT戦略。**

これからは、「所有」から  
「利用」するITシステムへ。  
NECのサービス力を、企業の経営力に。

コンサルから、SI、SaaS、プラットフォームサービスまで。

**as a Partner宣言。**

Empowered by Innovation

**NEC**